

Die S.E.A. Vertrieb & Consulting GmbH ist seit 20 Jahren ein erfolgreicher Lösungsanbieter für den Pro-Audio Markt. Als inhabergeführtes Unternehmen vertreiben wir mehr als 20 ausgewählte Marken für die Bereiche Studio/Recording, Live und Festinstallation. Mehrwert für unsere Kunden schaffen wir durch einen professionellen, persönlichen Vertrieb mit schneller Auftragsabwicklung und zusätzlichen Services in Bezug auf Marketing, Support und Projektberatung. Basis des Unternehmenserfolges bildet unser engagiertes und kompetentes Team mit mehr als 40 Mitarbeitern.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

Verkäufer/Berater (m/w/d) Studio und Recording

für das Vertriebsgebiet D-A-CH

Wir suchen einen erfahrenen Verkäufer und Berater (m/w/d) für die Betreuung unserer Studio- und Recording-Marken im Fachhandel. In Ihrer Funktion sind Sie Produktexperte und stehen unseren Fachhändlern in Deutschland, Österreich und der Schweiz als vertrieblicher Ansprechpartner für unsere Studio- und Recording-Lösungen zur Seite. Gleichzeitig bringen Sie ein umfassendes Verständnis für die Funktionsweise des Marktes für Studiotechnik mit, um gemeinsam mit uns Strategien für diesen Vertriebskanal weiter zu entwickeln und umzusetzen. Hierzu verfügen Sie über langjährige Erfahrung in der Zusammenarbeit mit professionellen Anwendern sowie Wiederverkäufern.

Ihre Aufgaben:

- Eigenverantwortliche, proaktive Betreuung von Fachhändlern mit Schwerpunkt auf Studio- und Recording-Lösungen:
 - Vorstellung von Marken und Produkten im Außendienst
 - Durchführung von Produktschulungen und Vorführungen
 - Pflege und Ausbau des Vertriebsnetzes
 - Ausarbeitung von individuellen Lösungsvorschlägen und technische Unterstützung von Partnern im Fachhandel bei der Planung und Umsetzung von Kundenprojekten
 - Durchführung von Marktbeobachtungen und Mitbewerberanalysen
 - Aktive Mitarbeit an der Weiterentwicklung unserer Vertriebsstrategie

Ihr Profil:

- Mehrjährige Vertriebserfahrung im Markt für professionelle Audiotechnik sowie im Umgang mit professionellen Anwendern und Wiederverkäufern
- Detaillierte Marktkenntnisse (Mitbewerber, Hersteller, Onlinehandel, Shops)
- Umfassende betriebswirtschaftliche Kenntnisse und Bereitschaft, Umsatzverantwortung zu übernehmen
- Zuverlässiges, positives und seriöses Auftreten
- Hohes technisches Verständnis für das Produktportfolio
- Idealerweise Erfahrung in der Arbeit im Tonstudio oder als Musiker
- Sehr gute EDV-Kenntnisse (MS Office, ERP-Systeme, CRM-Software, bevorzugt: Microsoft Dynamics CRM)
- PKW-Führerschein & hohe Reisebereitschaft

Exzellente Englischkenntnisse in Wort und Schrift, ein hohes Maß an Kommunikations- und Teamfähigkeit, Eigeninitiative, Einsatzbereitschaft sowie Verantwortungsbewusstsein und Flexibilität runden Ihr Profil ab.

Das bieten wir Ihnen

- Ein dynamisches Team, in dem reger Austausch und gegenseitige Unterstützung selbstverständlich sind
- Die Möglichkeit, herausfordernde, verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben zu übernehmen und aktiv an der Gestaltung der Bereichs- sowie Unternehmensstrategie mitzuwirken.
- Große Eigenverantwortlichkeit, flache Hierarchien und gestalterischen Freiraum
- Langfristige Perspektiven und einen interessanten Arbeitsplatz in einem professionellen Arbeitsumfeld
- Flexible Arbeitsplatzgestaltung (Home-Office oder Büros in Berlin und Emsbüren)

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben und Sie sich in einem erfolgreichen Unternehmen mit angenehmer Arbeitsatmosphäre engagieren möchten, freuen wir uns über Ihre elektronischen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie Ihres möglichen Eintrittstermins.

Ihr Ansprechpartner



Karolina Bensch
+ 49 5903 9388-17
jobs@sea-vertrieb.de